

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum sofortigen Eintritt in Vollzeit (38,5h/Woche)

Technischer Vertrieb im Außendienst (m/w)

Sie haben eine fundierte Ausbildung im **Bereich Vertrieb / Brandschutz** und sehen Ihre Zukunft im nationalen technischen Vertrieb in einem erfolgreichen mittelständischen Unternehmen?

Bewerben Sie sich noch heute unter bewerbung@fsb.co.at, wenn Sie folgende Aufgaben erfüllen möchten und Erfahrungen mitbringen.

Aufgaben, die Sie erwarten werden:

- Weiterentwicklung bestehender Kundenbeziehungen
- Aktiver Aufbau neuer Kundenbeziehungen im Bereich Brandschutz
- Technischer Vertrieb und persönliche Kundenbetreuung im Außendienst
- Erarbeitung, Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten
- Weiterentwicklung der Abteilung
- Beobachtung und Analyse von Markt, Wettbewerb und neuen Geschäftsmöglichkeiten
- Aktive Mitgestaltung und Weiterentwicklung der Abteilung

Erwartungen, die Sie erfüllen sollten:

- Technische oder Kaufmännische Ausbildung
- Vertriebserfahrung, idealerweise im technischen Außendienst
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Freude an der persönlichen Betreuung und Beratung von Kunden vor Ort
- Selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Interesse an Markt- und Wettbewerbsentwicklungen
- Führerschein der Klasse B

Rahmenbedingungen, die Sie erwarten:

- Eine abwechslungsreiche und verantwortungsvolle Position mit Gestaltungsspielraum
- Attraktives Vergütungsmodell mit erfolgsabhängiger Prämie gemäß Zielvereinbarung
- Firmenwagen
- Firmenhandy
- Umfangreiche Aus- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Langfristige Perspektive in einem erfolgreichen mittelständischen Unternehmen
- Kollegiales Umfeld und ausgezeichnetes Arbeitsklima
- Dienstort: Großebersdorf